

Economia

Il finanziamento

«Sil», nuove risorse con un doppio obiettivo

• **Industrie Saleri Italo: da Azimut 3,5 milioni di euro a sostegno della crescita all'estero e degli investimenti in ricerca e sviluppo**

LUMEZZANE Industrie Saleri Italo («Sil») spa, attiva nella progettazione e produzione di sistemi di thermal management per il mercato automotive, con quartier generale a Lumezzane e oltre 650 dipendenti, ha ottenuto un finanziamento di 3,5 milioni di euro: è stato strutturato e concesso dal Fondo Azimut Diversified Corporate Credit ESG-8 SCSp RAIF grazie all'attività di origination di Azimut Direct, società del gruppo Azimut specializzata in corporate finance, e alla presenza territoriale della rete dei consulenti finanziari di Azimut.

Con una storia iniziata nel 1942, Saleri - partecipata dal Fondo Italian Growth, gestito da Quaestio Capital Sgr spa, che detiene il 26,6% -, si è affermata come partner di riferimento per prestigiosi hub automobilistici a livello globale, attraverso l'implementazione di una strategia di produzione locale. Grazie all'impegno nella ricerca e sviluppo, alle soluzioni tecniche flessibili e all'attenzione agli standard qualitativi - spiega una nota -, l'azienda è in grado di soddisfare la crescente domanda di soluzioni innovative sia per veicoli con motori a combustione interna che per quelli con propulsori elettrici. Non solo: le pratiche sociali e di governance virtuose hanno contribuito all'accesso al credito della spa, che ha ottenuto il finanziamento con l'obiettivo di supportare l'e-

spansione del business internazionale e gli investimenti in ricerca e sviluppo.

Le valutazioni

Per Francesco Italo Saleri, presidente di Industrie Saleri Italo spa, «questo è un segnale significativo, specialmente in questo momento per l'automotive: per il nostro gruppo, ma anche per il mercato di destinazione dei nostri prodotti. In un periodo incerto, la decisione di un istituto finanziario di investire e sostenere un player automotive come il nostro è particolarmente incoraggiante. Questo risultato offre stabilità e fiducia, consentendoci di affrontare il futuro con prospettive favorevoli».

Le imprese «che riconoscono l'importanza del percorso ESG non sono solo virtuose, ma anche lungimiranti. Essere ESG-compliant oggi rappresenta un vero motore di crescita e rafforza l'accesso ai capitali da parte delle imprese», evidenzia Andrea Belloni, director di Azimut Direct. Stefano Montrucchio, della direzione commerciale Lombardia di Azimut Capital Management Sgr, spiega che «l'operazione rappresenta un ulteriore esempio della straordinaria sinergia tra le società del Gruppo Azimut e conferma ancora una volta la capacità dei nostri consulenti finanziari di supportare gli imprenditori locali, rispondendo alle loro esigenze».

In attesa di ufficializzare le performance del 2024, la Sil ricorda di aver chiuso il 2023 con ricavi consolidati a quota 203,6 milioni di euro (+11% sul 2022) e un utile netto in aumento a 4,3 mln di euro. Il portafoglio ordini, con visibilità dal 2024 fino al 2029, ammonta a più di 1,3 miliardi di euro, con una media annua di 209 mln di euro. **R.E.C.**



A Lumezzane Il quartier generale della Industrie Saleri Italo

Il primo bilancio

Liquidazioni giudiziali Un 2024 di corsa

Le incertezze globali del 2024, con inevitabili ricadute anche sul mondo produttivo, trovano riscontro in ambito territoriale dal primo bilancio di alcune procedure che sono state definite in Tribunale.

Le liquidazioni giudiziali (che hanno sostituito i fallimenti), l'anno scorso, sono state 243, rispetto alle 188 del 2023 con un incremento di quasi il 30%. Le liquidazioni controllate sono passate da 184 a 227 con un aumento superiore al 23%.

Numeri che testimoniano le difficoltà incontrate nel 2024 dal sistema economico territoriale, conferma-

to anche dai dati relativi alla produzione industriale e all'export (in frenata), oltre che da quelli della Cassa integrazione e dagli addetti interessati. Ma anche dalle situazioni che hanno investito direttamente aziende del territorio. Basta ricordare, ad esempio, il caso della Stanadyne (in liquidazione), con un centinaio di occupati alle prese con pesanti incognite sul loro futuro e impegnati a difendere l'attività, oltre che il loro posto di lavoro. Senza dimenticare l'Iveco di Brescia, che inizia il nuovo anno con la Cig che prolunga la fermata di Natale e fine anno.

La popolare

Banca Valsabbina apre a Lodi e punta su Novara

• **Operativa la filiale: è la 72esima a livello totale, di cui 52 in Lombardia Ora l'obiettivo è sulla provincia piemontese**



Hermes Bianchetti

BRESCIA Ulteriore rafforzamento per Banca Valsabbina, che apre una nuova filiale a Lodi, portando a 72 il numero totale di sportelli operativi, 52 dei quali in Lombardia. L'iniziativa rientra nell'ambito del piano strategico della popolare - con quartier generale in città; Renato Barbieri è il presidente, Marco Bonetti il direttore generale, Hermes Bianchetti il vice direttore generale vicario, Antonio Beneduce il vice direttore generale -: prevede il progressivo rafforzamento nei principali capoluoghi del Nord Italia. L'apertura della filiale di Lodi segue quelle di Pavia e Alessandria, attive, rispettivamente, da gennaio e novembre '23.

Complessivamente, la rete territoriale di Banca Valsabbina conta oggi 72 sportelli: 43 in provincia di Brescia, 8 in provincia di Verona, 3 a Milano e 17 tra le province di Alessandria, Asti, Bergamo, Bologna, Forlì-Cesena, Mantova, Modena, Monza-Brianza, Padova, Parma, Pavia, Reggio Emilia, Torino, Trento, Treviso e Vicenza, a cui si aggiunge quella di Lodi: attiva dal 23 dicembre scorso, è situata in centro, in piazza Castello n. 26.

Nel corso del 2024, nella sola Lombardia, Banca Valsabbina ha supportato famiglie e aziende con finanziamenti per oltre 300 milioni di euro, di cui oltre 200 milioni erogati alle imprese della regione. «Molte banche stanno riducendo la propria presenza fisica sul territorio ma, per una realtà come la nostra, la re-

te distributiva è fondamentale per essere davvero il riferimento della clientela, gestendone al meglio esigenze e complessità», spiega Hermes Bianchetti, vicedirettore generale vicario di banca Valsabbina. «Con la filiale di Lodi rafforziamo ulteriormente il nostro presidio in Lombardia - aggiunge Bianchetti -, con l'obiettivo di offrire i nostri servizi alle imprese ed alle famiglie, assicurando un contatto e un confronto diretto, in linea con il modello di business e la mission che caratterizzano la nostra banca. Abbiamo investito su questa piazza posizionando la filiale nel centro cittadino, mettendo a disposizione un team completo di professionisti, con gestori privati e corporate, anche per offrire servizi consulenziali finanziari ed assicurativi. Con la nuova apertura raggiungiamo le 72 filiali, in coerenza con il nostro Piano di crescita sul territorio, che prevede di portare la rete a 75 sportelli entro il 2025. Stiamo ultimando le attività per rendere operativa, nelle prossime settimane, anche la filiale di Novara, con l'obiettivo di poter servire nuova clientela e di poter contare presto sul contributo strategico di queste due aperture», conclude Bianchetti.

NUOVA CORSA / GLI INCENTIVI OPEL CONTINUANO

DA 14.900€* ANZICHÉ 15.900€*

OLTRE ONERI FINANZIARI CON FINANZIAMENTO E ROTTAMAZIONE

BENZINA | GPL 100% ELETTRICA | HYBRID

YES OF CORSA

IN PRONTA CONSEGNA

NUOVA CORSA GLI INCENTIVI OPEL CONTINUANO DA 14.900€* ANZICHÉ 15.900€ OLTRE ONERI FINANZIARI CON FINANZIAMENTO E ROTTAMAZIONE

*ANTICIPO 2.889 € | 99€/mese | 35 MESI | TAN 7,99 % | TAEG 11,03 % | RATA FINALE 12.323,43 € | FINO AL 08/01

DETTAGLIO PROMOZIONE: Es. di finanziamento Scelta Opel Plus su Nuova Corsa MY24 5 porte 1.2 75 cv MTS: Prezzo Listino (IVA e messa su strada incluse, IPT, kit sicurezza + contributo PFU e bollo su dichiarazione di conformità esclusi) 19.900 €. Prezzo Promo 15.900 € (oppure 14.900 € oltre oneri finanziari, solo con finanziamento Scelta Opel Plus). Anticipo 2.889 € - Importo Totale del Credito 12.282,39 €. L'offerta include il servizio Identicar 12 mesi di 271 €. Importo Totale Dovuto 15.823,62 € composto da: Importo Totale del Credito, spese di istruttoria 395 €, Interessi 2.988,54 €, spese di incasso mensili 3,5 €, imposta sostitutiva sul contratto da addebitare sulla prima rata di 31,69 €. Tale importo è da restituirsì in n° 36 rate come segue: n° 35 rate da 99 € e una Rata Finale Residua (pari al Valore Garantito Futuro) 12.326,93 € incluse spese di incasso mensili di 3,5 €. Spese invio rendiconto periodico cartaceo: 0 € /anno. TAN (fisso) 7,99%, TAEG 11,03%. Solo in caso di restituzione e/o sostituzione del veicolo alla scadenza contrattualmente prevista, verrà addebitato un costo pari a 0,1 €/km ove il veicolo abbia superato il chilometraggio massimo di 30.000 km. Offerta valida solo su clientela privata per vetture in stock e immatricolate entro il 31/12/2024 presso i Concessionari aderenti, non cumulabile con altre iniziative in corso. Offerta Stellantis Financial Services Italia S.p.A. soggetta ad approvazione. Documentazione precontrattuale bancaria/assicurativa in concessionaria e sul sito www.stellantis-financial-services.it (Sez. Trasparenza). Messaggio Pubblicitario con finalità promozionale.

F.LLI BONAVENTI

FIAT
ROVATO

Jeep
MANERBIO
ROVATO

OPEL
MANERBIO
ORZINUOVI
ROVATO

evo
ORZINUOVI

BOCCHIO CARLO
Desenzano via Colli Storici, 14 Tel. 030 9110303